# **BUSINESS PLAN**



Производство и внедрение вертикально-осевых ветротурбин STORM VAWT-20MW, в рамках полномасштабного индустриального проекта создания энергетических систем на основе возобновляемых источников энергии

**Storm's Projects SDN BHD** 

# Содержание

I.	ПИСЬМО О НАМЕРЕНИЯХ	3
II.	ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ	4
III.	ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА	6
IV.	РЫНОЧНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ	6
	КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА	
VI.	ОРГАНИЗАЦИЯ И ПЕРСОНАЛ	8
VII.	РАЗРАБОТКА И ПЛАН ПРОЕКТА	9
VIII.	СТРАТЕГИИ МАРКЕТИНГА И ПРОДАЖ	.11
	ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН	

### I. ПИСЬМО О НАМЕРЕНИЯХ

#### Кто мы:

Компания Storm's Projects SDN BHD, зарегистрированная на территории Малайзии (регистрационный номер 824177-Т, дата регистрации 04.07.2008), далее «STORM», действует как центр технологий, аналитический центр и компания по внедрению инноваций. Мы намерены заниматься широким кругом бизнеса, основанным на последних достижениях, инновациях, технологических прорывах, уникальных технологиях, ведущих к десяткам технологий, которые меняют мир к лучшему сегодня. Мы работаем над построением устойчивого будущего и осознаем, что находимся в этом на долгую перспективу. Мы создаем устойчивую окружающую среду для наших людей, наших клиентов, нашего бизнеса и нашей планеты. В настоящее время компании STORM во Франции, Швейцарии, Германии, Гонконге и Малайзии объединяют в себе мыслительный и научный модуль более 100 высококвалифицированных учёных из Германии, Франции, Италии, Азиатско-Тихоокеанского региона, в основном с опытом и степенями в области ядерной физики и плазмы, которые ежедневно занимаются исследованиями и разработками

#### Что мы хотим сделать:

В связи с тем, что у горизонтально-осевых турбин достигнут предел увеличения мощности и размеров и из-за наносимого экологического вреда строятся исключительно морского базирования, STORM представляет инновационный вариант вертикально-осевых турбин VAWT-20MW, номинальная мощность которых на 40% больше самой мощной горизонтально-осевой турбины типа Vestas V236-15.0 MW и имеющих возможности для масштабирования для достижения мощности 50 и 100 МВт, оставаясь дружественными для окружающей среды с возможностью строительства вблизи зданий в силу гораздо меньших акустических помех и помех беспроводной связи, создаваемых горизонтально-осевыми ветротурбинами.

#### Что мы имеем:

STORM провёл научно-исследовательские и конструкторские работы (НИОКР) и в настоящий момент обладает технологией и готовым планом разработки и внедрения в кратчайшие сроки вертикально-осевых ветротурбин VAWT-20MW с номинальной мощностью 20 МВт. Согласно плана STORM намерен в дальнейшем достичь номинальной мощности 50 МВт и 100 МВт. Для запуска производства и продаж ветротурбин STORM необходимо:

- покупка участка земли в кантоне Цюрих в сельскохозяйственной либо индустриальной зоне в долинной, степной, не гористой местности;
- покупка места жительства и резиденции для главного разработчика и инженера проекта размером 300-400 кв.м в районе города Цюрих или в окрестности цюрихского озера.
- строительство исследовательского центра и лаборатории;
- строительство испытательного и презентационного полигона компании;
- строительство сборочного цеха с полным комплектом оборудования;
- строительство специализированного и охраняемого склада;
- создание или приобретение строительной компании, специализирующейся на строительстве фундаментов ветротурбин по технологии 3Д печати;

- создание или приобретение транспортной компании со своим флотом для доставки модулей вертикально-осевых ветротурбин VAWT-20MW;
- создание или приобретение сервисной компании для обслуживания вертикально-осевых ветротурбин STORM и горизонтально-осевых турбин иных производителей.

## **II.** ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

#### ОПИСАНИЕ

Проект представляет собой производство и внедрение высокотехнологичных мощных вертикально-осевых ветротурбин VAWT-20MW с номинальной мощностью 20 МВт, идея которых условно изображена на Рисунке 1 в рамках полномасштабного индустриального проекта создания энергетических систем на основе возобновляемых источников энергии (бестопливная энергетика) с заменой по всей планете горизонтально-осевых турбин минимум на 65%, тепловых станций минимум на 87%. Согласно нашего плана наша компания намерена в дальнейшем достичь номинальной мощности 50 МВт и 100 МВт.



Рисунок 1. STORM VAWT 20MW

STORM будет производить и продавать следующие вертикально-осевые ветротурбины:

- номинальной мощностью 20 МВт для установки на суше;
- номинальной мощностью 20 МВт для установки передвижные в море;
- номинальной мощностью 50 МВт для установки на суше;
- номинальной мощностью 50 МВт для установки стационарно в море;
- номинальной мощностью 100 МВт для установки на суше;
- запасные нижние модули;
- запасные турбины.

STORM будет продавать следующие сопутствующие товары в будущем:

- горюче-смазочные материалы, произведённые по технологии STORM, для использования в ветротурбинах любого типа;
- запасные части к ветротурбинам, произведённым по технологии STORM;
- создание полей ветротурбин, произведённых по технологии STORM;
- программное и аппаратное обеспечение для контроля и управления работой ветротурбин, произведённых по технологии STORM.

STORM будет предлагать следующие услуги:

- техническое обслуживание ветротурбин, произведённых по технологии STORM;
- техническое обслуживание ветротурбин иных производителей;

- замена горюче-смазочных материалов в ветротурбинах;
- модернизация нижних модулей ветротурбин, произведённых по технологии STORM.

#### **РЫНОК**

STORM нацелен на следующие рынки производства электроэнергии:

- ветровая энергетика;
- тепловые электростанции;
- солнечная энергетика;
- гидроэнергетика.

STORM нацелен на следующие рынки потребителей электроэнергии:

- промышленные производства в отдалённых районах и рабочие посёлки;
- города;
- островные государства.

Основными конкурентами STORM являются производители горизонтально-осевых турбин, которые сгруппированы в 1 сегмент, а именно: Vestas, GE, ENERCON, NORDEX, GoldWing.

Самые мощные горизонтально-осевые турбины, выпускаемые Большой Пятёркой и размещаемые на суше или на море:

- 1. Vestas V236-15.0 MW (на море) номинальной мощностью 15 МВт;
- 2. GE Haliade-X 14 MW (на море) номинальной мощностью 14 МВт;
- 3. ENERCON E-160 EP5 E3 5.56 kW (на суше) номинальной мощностью 5,56 МВт;
- 4. NORDEX N163/5.X 5 MW (на суше) номинальной мощностью 5 МВт;
- 5. GoldWind GW175-8.0MW (на суше) номинальной мощностью 8 МВт.

#### ОРГАНИЗАЦИЯ И ПЕРСОНАЛ

Проект предполагает наличие следующего персонала для производственного комплекса (исследовательского центра, лаборатории и сборочного цеха):

<b>№</b> п/п	Тип специалиста	Количество человек
1	Главный инженер и руководитель проекта	1
2	Директор (главный менеджер)	1
3	Исполнительный директор	1
4	Финансовый директор	1
5	Директор по разработкам	1
6	Директор по логистике	1
7	Коммерческий директор	1
8	Секретарь (Priority given to presentably looking, smart secretaries with MBA degrees)	3
9	Начальник производства	2
10	Бухгалтер главный	1
11	Инженер R&D	5
12	Инженер в производстве	5
13	Монтажник	5

14	Слесарь-сборщик и оператор станков GMG MORI	10
15	Оператор логистики	5
16	Менеджер внутреннего хозяйства	2
17	Наблюдательный совет и представитель инвестора	2

#### ГРАФИК

Планируется, что проект выйдет на самоокупаемость через 4 года 7 месяцев после запуска. При этом предполагается, что приобретение земельных участков, строительство всего комплекса займёт не более 6 месяцев, производство и доводка вертикально-осевых ветротурбин STORM (всех модулей) займёт 9 месяца, продажа, производство и установка первой серии вертикальноосевых ветротурбин STORM займёт 23 месяца С vчётом тренинга персонала Заказчика/Заказчиков, получения всех необходимых разрешений на территории государства Заказчика/Заказчиков.

#### ФИНАНСОВЫЕ ПРОГНОЗЫ

Общая сумма необходимых инвестиций в проект составляет:

#### US\$ 732 990 000,00 (~\$800М долларов США),

при этом на начальной стадии общая сумма инвестиций составит \$532,М, на стадии старта производства и продаж \$200,М.

Показатель	Доллар США
Период окупаемости - РВ, мес.	30
Дисконтированный период окупаемости - DPB, мес.	30
Средняя норма рентабельности - ARR, %	117,26
Чистый приведенный доход - NPV	5 117 323 987
Индекс прибыльности - PI	5,37
Внутренняя норма рентабельности - IRR, %	95,38
Модифицированная внутренняя норма рентабельности - MIRR, %	44,33

#### III. ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

В связи с тем, что у горизонтально-осевых турбин достигнут предел увеличения мощности и размеров и из-за наносимого экологического вреда строятся исключительно морского базирования, Разработчик представляет инновационный вариант вертикально-осевых турбин VAWT-20MW, номинальная мощность которых на 40% больше самой мощной горизонтально-осевой турбины типа Vestas V236-15.0 MW и имеющих возможности для масштабирования для достижения мощности 50 и 100 МВт, оставаясь дружественными для окружающей среды с возможностью строительства вблизи зданий в силу гораздо меньших акустических помех и помех беспроводной связи, создаваемых горизонтально-осевыми ветротурбинами.

# IV. РЫНОЧНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

Наша компания нацелена на следующие рынки производства электроэнергии:

• ветровая энергетика;

- тепловые электростанции;
- солнечная энергетика;
- гидроэнергетика.

Наша компания нацелена на следующие рынки потребителей электроэнергии:

- промышленные производства в отдалённых районах и рабочие посёлки;
- города;
- островные государства.

Наша компания намерена вытеснить использование:

- горизонтально-осевых ветротурбин минимум на 65% по всей планете;
- тепловых электростанций минимум на 87%;
- солнечных панелей, применяющихся для производства электроэнергии для производств, сельского хозяйства, частных домов минимум на 20% по всей планете;
- зеркальных полей;
- гидроэлектростанций минимум на 5% по всей планете.

# V. КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА

STORM будет конкурировать с существующими большими и малыми игроками на рынке производства и продажи горизонтально-осевых ветротурбин.

Основные конкуренты STORM сгруппированы в 1 сегмент. Большая Пятёрка производителей горизонтально-осевых ветротурбин включает в себя Vestas, GE, ENERCON, NORDEX, GoldWing.

Самые мощные горизонтально-осевые турбины, выпускаемые Большой Пятёркой и размещаемые на суше или на море:

- 1. Vestas V236-15.0 MW (на море) номинальной мощностью 15 МВт;
- 2. GE Haliade-X 14 MW (на море) номинальной мощностью 14 МВт;
- 3. ENERCON E-160 EP5 E3 5.56 kW (на суше) номинальной мощностью 5,56 МВт;
- 4. NORDEX N163/5.X 5 MW (на суше) номинальной мощностью 5 МВт;
- 5. GoldWind GW175-8.0MW (на суше) номинальной мощностью 8 МВт.

Все самые мощные горизонтально-осевые турбины имеют следующие ключевые характеристики:

- Ветротурбина в целом весит 1300 тонн;
- башня-основание 4000 тонн (с фундаментом).
- Каждая из трёх стеклопластиковых лопастей весит от 33 до 35 тонн;
- Высота ступицы достигает 110-164 метров;
- диаметр ротора 160-236;
- нижний край лопастей начинается примерно на уровне в 80 метров от земли;
- верхний край лопастей заканчивается в 220 метрах от неё;
- рабочая скорость ветра от 3 м/с до 30 м/с.

Горизонтально-осевые ветротурбины показывают практический предел для современных материалов, конструирования и средств доставки и монтажа. Есть небольшие резервы, позволяющие увеличить мощность аналогичной турбины, сделать более мощную уже невозможно.

Цена, мощность и компактность являются факторами, составляющими стратегическое преимущество, которое определяет эффективность использования ветротурбины на выбранном месте установки.

STORM указывает на следующие преимущества вертикально-осевых ветротурбин STORM VAWT-20MW:

- Проектируются со стоимостью единичной установки не более \$20 млн.
- При размере ротор в диаметре 10 метров имеет мощность 20 МВт, при этом высота установки ветряка от 10 до 30 метром над уровнем поверхности, МВт имеет массу вместе с фундаментом не более 3200 тонн, все фигурные лопасти турбины вместе имеют массу не более 30 тонн благодаря особым конструктивным решениям технологии STORM.
- Ветротурбина представляет собой модульную конструкцию, которая будет производиться полностью на предприятии STORM, и устанавливается на фундамент у Заказчика. Верхний модуль (турбина) изготавливается с помощью 3Д печати и имеется сборно-разборную конструкцию. Нижние модули представляют собой морские контейнеры 45 футов со специализацией по назначению модуля. Контейнерная конструкция позволяет производить крупноблочную замену модернизируемых модулей. Уникальная модульная конструкция и характеристики позволяют создавать поля (на суше) и фермы (на море) ветротурбин STORM. Использование стандартных морских контейнеров позволяет перемещать модули автомобильным транспортом, по железной дороге, авиационным транспортом.
- Ротор вращается в горизонтальной плоскости, генератор и система управления находятся на уровне земли, что означает меньшие затраты на обслуживание, отсутствие необходимости подъёма персонала на высокую мачту.
- Могут устанавливаться на суше и на море, в том числе вблизи зданий в силу гораздо меньших акустических помех (меньшей шумности) и помех беспроводной связи (в том числе радиосвязи и телевидения), создаваемых горизонтально-осевыми ветротурбинами.
- В силу своих конструктивных особенностей может адаптироваться к силе ветра и сохранять работоспособность до скоростей ветра ураганной силы до 100 м/с и даже более.
- Сокращаются затраты на углеводородное топливо, транспорт, заработную плату.
- Уменьшается экологический вред, увеличивается доля возобновляемых источников.

## VI. ОРГАНИЗАЦИЯ И ПЕРСОНАЛ

Проект предполагает наличие следующего персонала для исследовательского центра, лаборатории и сборочного цеха:

№ п/п	Тип специалиста	Количество человек
1	Главный инженер и руководитель проекта	1
2	Директор (главный менеджер)	1
3	Исполнительный директор	1
4	Финансовый директор	1
5	Директор по разработкам	1
6	Директор по логистике	1
7	Коммерческий директор	1
8	Секретарь (Priority given to presentably looking, smart secretaries with MBA degrees)	3
9	Начальник производства	2
10	Бухгалтер главный	1
11	Инженер R&D	5
12	Инженер в производстве	5
13	Монтажник	5
14	Слесарь-сборщик и оператор станков GMG MORI	10
15	Оператор логистики	5
16	Менеджер внутреннего хозяйства	2
17	Наблюдательный совет и представитель инвестора	2

## VII. РАЗРАБОТКА И ПЛАН ПРОЕКТА

Проект можно условно поделить на следующие стадии:

- 1. Стадия научно-исследовательских и конструкторских работ (НИОКР) (далее стадия НИОКР);
- 2. Начальная стадия, при которой создаются и развёртываются все необходимые мощности для начала производства вертикально-осевых ветротурбин VAWT-20MW (далее начальная стадия);
- 3. Стадия производства, совершенствования, продажи и обслуживания вертикально-осевых ветротурбин VAWT-20MW (далее стадия после полного развёртывания).

Проект на стадии НИОКР на момент создания бизнес-плана завершён. При этом STORM провёл научно-исследовательские и конструкторские работы (НИОКР) и в настоящий момент обладает технологией и готовым планом разработки и внедрения в кратчайшие сроки вертикально-осевых ветротурбин VAWT-20MW с номинальной мощностью 20 МВт. Согласно плана STORM компания STORM намерена в дальнейшем достичь номинальной мощности 50 МВт и 100 МВт.

Проект на начальной стадии в части исследований, испытаний, производства и сборки, складирования, презентаций модулей вертикально-осевых ветротурбин VAWT-20MW предполагается реализовать на территории Швейцарии, в том числе:

- 1. регистрация подразделения STORM по разработке вертикально-осевых турбин как юридического лица на территории Швейцарии;
- 2. покупка участка земли в кантоне Цюрих в сельскохозяйственной либо индустриальной зоне в долинной, степной, не гористой местности размером 15,000-30,000 кв.м.;

- 3. покупка места жительства и резиденции для главного разработчика и инженера проекта размером 300-400 кв.м в районе города Цюрих или в окрестности цюрихского озера;
- 4. строительство исследовательского центра и лаборатории с внешними этажи 2 уровня по 600 кв.м и Подземными этажами 2 уровня по 600 кв.м, с бронированным хранилищем высокой защиты на самом нижнем подземном этаже;
- 5. строительство испытательного и презентационного полигона компании в кантоне Во на участке земли размером 10,000-15,000 м2;
- 6. строительство сборочного цеха с полным комплектом оборудования на 2 уровня по 1,000кв.м на уровне, где один из уровней подземный, и будет использоваться как хранилище с высокой степенью защиты и оборудованной стоянкой и ангарами для технического и обслуживающего транспорта;
- 7. строительство специализированного и охраняемого склада общей площадью 1,500 кв.м;
- 8. найм работников производственного предприятия по мере готовности объектов;
- 9. тренинги работников производственного предприятия;
- 10. закупка оборудования для производства и обслуживания предприятия;
- 11. закупка материалов для производства.

Проект на начальной стадии в части строительства фундаментов вертикально-осевых ветротурбин VAWT-20MW для при установке на суше, доставки модулей вертикально-осевых ветротурбин VAWT-20MW, обслуживания вертикально-осевых ветротурбин STORM и горизонтально-осевых турбин иных производителей предполагает:

- 1. создание или приобретение строительной компании, специализирующейся на строительстве фундаментов ветротурбин по технологии 3Д печати;
- 2. создание или приобретение транспортной компании со своим флотом для доставки модулей вертикально-осевых ветротурбин VAWT-20MW;
- 3. создание или приобретение сервисной компании для обслуживания вертикально-осевых ветротурбин STORM и горизонтально-осевых турбин иных производителей;
- 4. найм работников строительной, транспортной, сервисной компаний по мере необходимости;
- 5. тренинги работников строительной, транспортной, сервисной компаний по мере необходимости;
- 6. дооснащение строительной, транспортной, сервисной компаний.

В проекте на начальной стадии и после полного развёртывания будут использоваться горючесмазочные материалы, произведённые по технологии STORM, для использования в ветротурбинах любого типа.

Проект на стадии после полного развёртывания в части производства и установки предполагает следующее:

- 1. Ветротурбина направляется Заказчику в разобранном виде морскими контейнерами. На территории Заказчика силами STORM с помощью строительного 3Д принтера заливается фундамент, в который устанавливаются и монтируются нижние модули, сверху собирается и устанавливается турбина.
- 2. В случае морского базирования Заказчик заказывает на судоверфи специальный герметичный плавающий фундамент, в который устанавливаются нижние модули в морском исполнении и турбина. Далее ветротурбина буксируется в район установки.

Проект на стадии после полного развёртывания в части обслуживания вертикально-осевых ветротурбин STORM и горизонтально-осевых турбин иных производителей на внеевропейских континентах предполагает использование франшизы.

Проект на стадии после полного развёртывания в части доставки по суше на внеевропейских континентах предполагает использование франшизы.

STORM будет продавать следующие вертикально-осевые ветротурбины:

- номинальной мощностью 20 МВт для установки на суше;
- номинальной мощностью 50 МВт для установки стационарно в море;
- номинальной мощностью 50 МВт для установки стационарно на суше;
- номинальной мощностью 20 МВт для установки передвижные в море;
- номинальной мощностью 100 МВт для установки на суше;
- запасные нижние модули;
- запасные турбины.

STORM будет продавать следующие сопутствующие товары в будущем:

- горюче-смазочные материалы, произведённые по технологии STORM, для использования в ветротурбинах любого типа;
- запасные части к ветротурбинам, произведённым по технологии STORM;
- создание полей ветротурбин, произведённых по технологии STORM;
- программное и аппаратное обеспечение для контроля и управления работой ветротурбин, произведённых по технологии STORM.

#### STORM будет предлагать следующие услуги:

- техническое обслуживание ветротурбин, произведённых по технологии STORM;
- техническое обслуживание ветротурбин иных производителей;
- замена горюче-смазочных материалов в ветротурбинах;
- модернизация нижних модулей ветротурбин, произведённых по технологии STORM.

# VIII. СТРАТЕГИИ МАРКЕТИНГА И ПРОДАЖ

#### STORM предполагает:

- 1. исследовать, производить, модернизировать, продавать, устанавливать своими силами;
- 2. осуществлять доставку и обслуживание на европейском континенте своими силами.

3. осуществлять доставку и обслуживание на неевропейских континентах с использованием программ франчайзинга.

Программы франчайзинга позволит компании неуклонно развивать свою логистические и сервисные подразделения, а также делиться прибыльностью своей программы франчайзинга со своими франчайзи, а именно:

- 1. франчайзинг доставки по суше;
- 2. франчайзинг обслуживания вертикально-осевых ветротурбин STORM и горизонтальноосевых турбин иных производителей.

У франчайзи есть возможность воспользоваться опытом STORM в области энергетики и избежать дорогостоящих ошибок, если они начнут свой бизнес, не обладая достаточным практическим знанием его тонкостей. Такие инициативы, как семинары по повышению стоимости, налоговой осведомленности, льготам для сотрудников и так далее.

У STORM будет круглогодичная программа поддержки, состоящая из рекламных мероприятий в масштабах компании, консультаций по прямому маркетингу и круглосуточного пакета технической поддержки.

# ІХ. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

Таблица I: Отчет о прибылях и убытках (US\$)

Строка	1кв. 2022г.	2кв. 2022г.	3кв. 2022г.	4кв. 2022г.	1кв. 2023г.
Валовый объем продаж					52 966 101,69
Чистый объем продаж					52 966 101,69
Материалы и комплектующие					13 771 186,44
Суммарные прямые издержки					13 771 186,44
Валовая прибыль					39 194 915,25
Зарплата административного персонала	801 195,65	801 195,65	801 195,65	801 195,65	801 195,65
Зарплата производственного персонала	1 516 108,70	1 516 108,70	1 516 108,70	1 516 108,70	1 516 108,70
Суммарные постоянные издержки	2 317 304,35	2 317 304,35	2 317 304,35	2 317 304,35	2 317 304,35
Другие издержки	280 742 198,74	399 826 223,26	21 577 077,00	21 576 007,48	21 576 007,48
Убытки предыдущих периодов					18 324 768,10
Прибыль до выплаты налога	-283 059 503,09	-402 143 527,61	-23 894 381,35	-23 893 311,83	15 301 603,43
Налогооблагаемая прибыль					9 193 347,39
Налог на прибыль					2 206 403,37
Чистая прибыль	-283 059 503,09	-402 143 527,61	-23 894 381,35	-23 893 311,83	13 095 200,05

Строка	2кв. 2023г.	3кв. 2023г.	4кв. 2023г.	1кв. 2024г.	2кв. 2024г.
Валовый объем продаж	158 898 305,08	158 898 305,08	158 898 305,08	315 289 548,02	628 072 033,90
Чистый объем продаж	158 898 305,08	158 898 305,08	158 898 305,08	315 289 548,02	628 072 033,90
Материалы и комплектующие	41 313 559,32	41 313 559,32	41 313 559,32	73 298 022,60	137 266 949,15
Суммарные прямые издержки	41 313 559,32	41 313 559,32	41 313 559,32	73 298 022,60	137 266 949,15
Валовая прибыль	117 584 745,76	117 584 745,76	117 584 745,76	241 991 525,42	490 805 084,75
Зарплата административного персонала	801 195,65	801 195,65	801 195,65	801 195,65	801 195,65
Зарплата производственного персонала	1 516 108,70	1 516 108,70	1 516 108,70	1 516 108,70	1 516 108,70
Суммарные постоянные издержки	2 317 304,35	2 317 304,35	2 317 304,35	2 317 304,35	2 317 304,35
Другие издержки	21 576 007,48	21 576 007,48	21 576 007,48	21 576 007,48	18 459 473,07
Убытки предыдущих периодов	18 324 768,10	18 324 768,10	18 324 768,10	18 324 768,10	18 324 768,10
Прибыль до выплаты налога	93 691 433,94	93 691 433,94	93 691 433,94	218 098 213,60	470 028 307,33
Налогооблагаемая прибыль	75 366 665,84	75 366 665,84	75 366 665,84	199 773 445,50	451 703 539,24
Налог на прибыль	18 087 999,80	18 087 999,80	18 087 999,80	47 945 626,92	108 408 849,42
Чистая прибыль	75 603 434,13	75 603 434,13	75 603 434,13	170 152 586,68	361 619 457,92

Строка	3кв. 2024г.	4кв. 2024г.	2025 год	1-7.2026
Валовый объем продаж	628 072 033,90	628 072 033,90	2 671 186 440,68	4 546 257 062,15
Чистый объем продаж	628 072 033,90	628 072 033,90	2 671 186 440,68	4 546 257 062,15
Материалы и комплектующие	137 266 949,15	137 266 949,15	591 440 677,97	951 935 028,25
Суммарные прямые издержки	137 266 949,15	137 266 949,15	591 440 677,97	951 935 028,25
Валовая прибыль	490 805 084,75	490 805 084,75	2 079 745 762,71	3 594 322 033,90
Зарплата административного персонала	801 195,65	801 195,65	3 204 782,61	1 869 456,52
Зарплата производственного персонала	1 516 108,70	1 516 108,70	6 064 434,78	3 537 586,96
Суммарные постоянные издержки	2 317 304,35	2 317 304,35	9 269 217,39	5 407 043,48
Убытки предыдущих периодов	18 324 768,10	18 324 768,10	73 299 072,39	42 757 792,23
Прибыль до выплаты налога	488 487 780,40	488 487 780,40	2 070 476 545,32	3 588 914 990,42
Налогооблагаемая прибыль	470 163 012,30	470 163 012,30	1 997 177 472,93	3 553 037 889,01
Налог на прибыль	112 839 122,95	112 839 122,95	479 322 593,50	852 729 093,36
Чистая прибыль	375 648 657,45	375 648 657,45	1 591 153 951,82	2 736 185 897,06

Таблица II: Баланс (US\$)

Строка	1кв. 2022г.	2кв. 2022г.	3кв. 2022г.	4кв. 2022г.	1кв. 2023г.
Денежные средства	-297 932 384,45	-705 033 539,18	-732 811 601,87	-762 046 928,38	-761 282 254,88
Незавершенное производство				1 235 875,71	16 242 937,85
Краткосрочные предоплаченные расходы	14 872 881,36	19 830 508,47	23 714 189,82	27 820 328,79	25 143 793,21
Суммарные текущие активы	-283 059 503,09	-685 203 030,70	-709 097 412,05	-732 990 723,88	-719 895 523,82
СУММАРНЫЙ АКТИВ	-283 059 503,09	-685 203 030,70	-709 097 412,05	-732 990 723,88	-719 895 523,82
Отсроченные налоговые платежи					
Суммарные краткосрочные обязательства					
Нераспределенная прибыль	-283 059 503,09	-685 203 030,70	-709 097 412,05	-732 990 723,88	-719 895 523,82
Суммарный собственный капитал	-283 059 503,09	-685 203 030,70	-709 097 412,05	-732 990 723,88	-719 895 523,82
СУММАРНЫЙ ПАССИВ	-283 059 503,09	-685 203 030,70	-709 097 412,05	-732 990 723,88	-719 895 523,82

Строка	2кв. 2023г.	3кв. 2023г.	4кв. 2023г.	1кв. 2024г.	2кв. 2024г.	3кв. 2024г.
Денежные средства	-664 574 317,97	-573 141 735,85	-507 087 607,27	-327 607 796,01	35 320 606,36	412 680 960,39
Незавершенное	16 242 937,85	16 242 937,85	24 335 569,68	68 715 866,29	68 715 866,29	68 715 866,29
производство						
Краткосрочные	4 039 290,42					
предоплаченные расходы						
Суммарные текущие активы	-644 292 089,69	-556 898 797,99	-482 752 037,59	-258 891 929,72	104 036 472,65	481 396 826,68
СУММАРНЫЙ АКТИВ	-644 292 089,69	-556 898 797,99	-482 752 037,59	-258 891 929,72	104 036 472,65	481 396 826,68
Отсроченные налоговые		11 789 857,56	10 333 183,84	64 040 705,02	65 349 649,48	67 061 346,07
платежи						
Суммарные краткосрочные		11 789 857,56	10 333 183,84	64 040 705,02	65 349 649,48	67 061 346,07
обязательства						
Нераспределенная	-644 292 089,69	-568 688 655,56	-493 085 221,42	-322 932 634,75	38 686 823,17	414 335 480,62
прибыль						
Суммарный собственный	-644 292 089,69	-568 688 655,56	-493 085 221,42	-322 932 634,75	38 686 823,17	414 335 480,62
капитал						
СУММАРНЫЙ ПАССИВ	-644 292 089,69	-556 898 797,99	-482 752 037,59	-258 891 929,72	104 036 472,65	481 396 826,68

Строка	4кв. 2024г.	2025 год	1-7.2026
Денежные средства	787 600 451,17	2 334 939 195,83	5 117 323 986,94
Незавершенное производство	69 333 804,14	111 447 740,11	
Краткосрочные предоплаченные расходы			
Суммарные текущие активы	856 934 255,32	2 446 386 935,95	5 117 323 986,94
СУММАРНЫЙ АКТИВ	856 934 255,32	2 446 386 935,95	5 117 323 986,94
Отсроченные налоговые платежи	66 950 117,26	65 248 846,07	
Суммарные краткосрочные обязательства	66 950 117,26	65 248 846,07	
Нераспределенная прибыль	789 984 138,06	2 381 138 089,88	5 117 323 986,94
Суммарный собственный капитал	789 984 138,06	2 381 138 089,88	5 117 323 986,94
СУММАРНЫЙ ПАССИВ	856 934 255,32	2 446 386 935,95	5 117 323 986,94

Таблица III: Денежный поток ( US\$)

Строка	1кв. 2022г.	2кв. 2022г.	3кв. 2022г.	4кв. 2022г.	1кв. 2023г.
Поступления от продаж					62 500 000,00
Затраты на материалы и комплектующие				1 458 333,33	33 958 333,33
Затраты на сдельную заработную плату					
Суммарные прямые издержки				1 458 333,33	33 958 333,33
Затраты на персонал	1 839 130,43	1 839 130,43	1 839 130,43	1 839 130,43	1 839 130,43
Суммарные постоянные издержки	1 839 130,43	1 839 130,43	1 839 130,43	1 839 130,43	1 839 130,43
Налоги	478 173,91	478 173,91	478 173,91	478 173,91	478 173,91
Кэш-фло от операционной деятельности	-2 317 304,35	-2 317 304,35	-2 317 304,35	-3 775 637,68	26 224 362,32
Другие издержки подготовительного периода	295 615 080,10	404 783 850,38	25 460 758,34	25 459 688,83	25 459 688,83
Кэш-фло от инвестиционной деятельности	-295 615 080,10	-404 783 850,38	-25 460 758,34	-25 459 688,83	-25 459 688,83
Баланс наличности на начало периода		-297 932 384,45	-705 033 539,18	-732 811 601,87	-762 046 928,38
Баланс наличности на конец периода	-297 932 384,45	-705 033 539,18	-732 811 601,87	-762 046 928,38	-761 282 254,88

Строка	2кв. 2023г.	3кв. 2023г.	4кв. 2023г.	1кв. 2024г.	2кв. 2024г.
Поступления от продаж	187 500 000,00	187 500 000,00	187 500 000,00	372 041 666,67	741 125 000,00
Затраты на материалы и комплектующие	48 750 000,00	48 750 000,00	58 299 305,56	138 860 416,67	161 975 000,00
Затраты на сдельную заработную плату					
Суммарные прямые издержки	48 750 000,00	48 750 000,00	58 299 305,56	138 860 416,67	161 975 000,00
Затраты на персонал	1 839 130,43	1 839 130,43	1 839 130,43	1 839 130,43	1 839 130,43
Суммарные постоянные издержки	1 839 130,43	1 839 130,43	1 839 130,43	1 839 130,43	1 839 130,43
Налоги	14 743 243,82	20 018 598,62	35 847 746,61	26 402 619,49	192 600 288,98
Кэш-фло от операционной деятельности	122 167 625,74	116 892 270,95	91 513 817,40	204 939 500,08	384 710 580,59
Другие издержки подготовительного периода	25 459 688,83	25 459 688,83	25 459 688,83	25 459 688,83	21 782 178,22
Кэш-фло от инвестиционной деятельности	-25 459 688,83	-25 459 688,83	-25 459 688,83	-25 459 688,83	-21 782 178,22
Баланс наличности на начало периода	-761 282 254,88	-664 574 317,97	-573 141 735,85	-507 087 607,27	-327 607 796,01
Баланс наличности на конец периода	-664 574 317,97	-573 141 735,85	-507 087 607,27	-327 607 796,01	35 320 606,36

Строка	3кв. 2024г.	4кв. 2024г.	2025 год	1-7.2026
Поступления от продаж	741 125 000,00	741 125 000,00	3 152 000 000,00	5 364 583 333,33
Затраты на материалы и комплектующие	161 975 000,00	162 704 166,67	747 594 444,44	991 775 000,00
Затраты на сдельную заработную плату				
Суммарные прямые издержки	161 975 000,00	162 704 166,67	747 594 444,44	991 775 000,00
Затраты на персонал	1 839 130,43	1 839 130,43	7 356 521,74	4 291 304,35
Суммарные постоянные издержки	1 839 130,43	1 839 130,43	7 356 521,74	4 291 304,35
Налоги	199 950 515,53	201 662 212,12	849 710 289,16	1 586 132 237,88
Кэш-фло от операционной деятельности	377 360 354,04	374 919 490,78	1 547 338 744,66	2 782 384 791,10
Другие издержки подготовительного периода				
Кэш-фло от инвестиционной деятельности				
Баланс наличности на начало периода	35 320 606,36	412 680 960,39	787 600 451,17	2 334 939 195,83
Баланс наличности на конец периода	412 680 960,39	787 600 451,17	2 334 939 195,83	5 117 323 986,94

Таблица IV: Финансовый анализ

Показатель	Доллар США	
Период окупаемости - РВ, мес.	30	
Дисконтированный период окупаемости - DPB, мес.	30	
Средняя норма рентабельности - ARR, %	117,26	
Чистый приведенный доход - NPV	5 117 323 987	
Индекс прибыльности - PI	5,37	
Внутренняя норма рентабельности - IRR, %	95,38	
Модифицированная внутренняя норма рентабельности - MIRR, %	44,33	